



Responsable de Rayons Cycle / Mobilité Urbaine H/F

INTERSPORT POITIERS SUD

INTERSPORT ST BENOIT

Contrat / CDI

Enseignes / INTERSPORT

Entreprise

Nous rejoindre, c'est choisir l'entreprise de sport la plus dynamique de France !

Nous ne faisons pas que vendre du sport, nous sommes avant tout engagés pour le sport.

Depuis bientôt 100 ans, l'ensemble des membres de la famille INTERSPORT agit pour rendre le sport toujours plus accessible, plus solidaire et plus durable pour mieux vivre ensemble.

Chacun de nos 300 entrepreneurs et plus de 19 000 collaborateurs qui composent notre coopérative de 938 magasins place le collectif au centre de tout.

Notre maillage territorial nous permet de donner accès à tous aux plus grandes marques de sport partout en France. Nous soutenons le développement du sport local avec plus de 12 000 clubs partenaires et nous sommes le premier assembleur de cycles en France avec la Manufacture Française du Cycle.

Alors, si vous avez envie de mouiller le maillot avec nous, BIENVENUE DANS L'EQUIPE !

Poste

Notre groupe compte à ce jour 9 magasins. Pour nous accompagner dans notre développement et renforcer nos équipes sur le magasin de **POITIERS SUD**, nous recrutons un responsable de rayons Cycle / Mobilité Urbaine H/F en CDI à temps plein.

Rattaché(e) au **directeur de magasin**, et en étroite collaboration avec toute l'équipe du magasin, votre rôle consiste à développer les ventes et la rentabilité de vos univers en assurant l'animation et la supervision de votre équipe de conseillers vendeurs conformément au concept INTERSPORT.

A ce titre, vos missions principales seront les suivantes :

- Contrôler et veiller à la mise en rayon conformément aux normes de merchandising
- Analyser les indicateurs (performance, qualité, commande, SAV) de ses rayons

- Veiller à la bonne application des prix et s'assurer de la disponibilité des produits
- Contrôler les flux de marchandises et surveiller l'état des stocks de ses rayons
- Gérer les litiges clients et les retours de produits défectueux
- Donner du sens aux actions de son équipe (click&collect, Livraison à domicile, carte de fidélité)
- Animer des réunions d'équipe et les briefs-debriefs quotidiens
- Mettre en œuvre les plans d'action pour atteindre les objectifs commerciaux définis sur le magasin et sur ses univers
- Accompagner, former et faire réussir les Conseillers de Vente, dans leurs actes de vente et dans l'expérience clients apportée
- Participer aux recrutements et intégrer les nouveaux collaborateurs
- Développer la carte de fidélité gratuite INTERSPORT axe majeur de notre développement
- **Maîtriser les basiques métier du technicien pour le cycle**

Profil

Passionné(e) par la vente, vous pratiquez idéalement une activité sportive vous permettant une meilleure connaissance des produits et accessoires issus de vos univers sportifs et encouragez le goût du sport chez les français

Véritable commerçant(e), proactif(ve) et force de proposition, vous savez anticiper les besoins clients et répondre au mieux à leur sollicitations.

Enthousiaste et fédérateur(rice), vous savez faire preuve de diplomatie et de pédagogie pour accompagner votre équipe vers l'atteinte de ses objectifs.

Idéalement doté(e) d'une formation en vente, commerce ou gestion niveau Bac+3 ou d'une première expérience d'au moins 3 ans, vous justifiez d'une bonne maîtrise des techniques de vente acquises dans le secteur de la distribution d'articles de sport.

Une première expérience sur le cyclisme, le VAE ou autres mobilité urbaine sera appréciée.

Si cette formidable aventure humaine vous intéresse,

Contrat en CDI

Rémunération Mensuelle 2000€- 2250€ par mois

Ticket Restaurant

Prime Mensuelle / Prime Annuelle

Tarif préférentiel sur les articles du magasin

Prise en charge de la Mutuelle entreprise à 50%

BIENVENUE DANS L'ÉQUIPE !