



Nicolas DALLIER

RESPONSABLE COMMERCIAL • RETAIL • CYCLES & OUTDOOR

Développement commercial • Management de point de vente • Expertise technique

+33(0)6 89 87 81 54
n.dallier@yahoo.fr
La Garenne Colombes

48 ans Permis A + B

LANGUES

Français Natif

Anglais, espagnol Courant

COMPÉTENCES

Développement commercial, prospection

Gestion de point de vente

Conseil, vente et fidélisation

Mécanique, gestion d'atelier et sav

Management d'équipes

Stocks, flux et logistique

Merchandising, animation commerciale

Partenariats, accords commerciaux

Événementiel, salons, showroom

Veille technologique et concurrentielle

FORMATIONS

BTS Action commerciale

ESARC Bordeaux 1999

Baccalauréat série ES

Lycée Camille Guérin Poitiers 1996

CQP Technicien Cycles CNPC Paris 2015

CQP Technicien ski CNPC Pau 2006

Premiers Secours Citoyen Màj. 2026

Bosch eBike Màj. 2026 **Enviolo Gates** 2024

CENTRES D'INTÉRÊT

VTT, sports, musique live, voyages...

Professionnel du commerce et de la réparation de cycles avec plus de 25 ans d'expériences. La vente, le service, la relation client et fournisseur, une gestion précise et pointue, la technique, le goût de l'effort, m'ont façonné un profil complet. Le développement commercial, le management, toujours en restant au contact du terrain, mon objectif qualité à 360°, m'assurent une polyvalence pour la gestion de projets. Autonome mais piloter une activité commerciale requiert surtout d'aimer faire équipe, de bien gérer les flux et le stress, de relever des défis tout en faisant preuve de créativité. Aujourd'hui je m'efforce à diversifier les activités de ma société au travers de projets à venir..

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

Prestataire technique et commercial

via la création d'une entreprise (NDCY) en 2020

- Renfort et/ou gestion pour des magasins (vente + atelier)
BJCV mobilité verte, Réflexe cycles, E.T's bike • depuis 2020
- Logistique pour La Clef Production • 2022
- Guide Paris-Versailles en VAE pour In Aeri Paris • 2024-2025

Responsable de magasin *Cyclable Paris 17* • 2017-2020

- Pilotage d'un magasin filiale, vente et mécanique
- Coordination réseau avec les 6 autres magasins parisiens

Responsable atelier cycle *Cyclable Paris 17* • 2015-2017

- Gestion d'un atelier à 2 techniciens, réparations, ventes, stocks

Création/gestion d'une laverie automatique • 2011-2017

Responsable commercial *Technifeet Paris* • 2009-2015

- Pilotage d'un magasin + vente en ligne d'un concept autour du pied (chaussures ville, running, outdoor, accessoires et bien-être)
- Développement gammes, relation fournisseurs, business plans
- Recherche de clients et de prescripteurs

Responsable univers Outdoor *Andaska Anglet* • 2007-2009

- Vente et gestion des rayons cycles, ski, escalade, randonnée (vêtements, chaussures, accessoires et matériel) + atelier

Responsable cycles et ski *Andaska Anglet* • 2005-2007

- Gestion rayons et ateliers, réparations, ventes, stocks

Logisticien *Team Commencal Oxbow Andorre* • 2005

- Gestion du matériel sur compétitions nationales et internationales

Vendeur Technicien cycles *Dandy Bike Andorre* • 2003-2004

Responsable de magasin *Brico-lots Tarbes* • 2001-2003

- Pilotage d'un magasin déstockeur de matériel bricolage (carrelage, fenêtres, outillage, décoration..)

Vendeur magasinier *Brico-lots Poitiers* • 2000-2001